

Personalberater (m/w/d) Schwerpunkt Vertrieb

(94)

📍 Standort: Düsseldorf 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Als junges und dynamisches Unternehmen im Herzen von Düsseldorf sind wir auf die Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung im gewerblich-technischen und kaufmännischen Bereich spezialisiert.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen engagierten Personalberater, der gemeinsam mit der Geschäftsführung unser stark wachsendes Unternehmen weiterentwickelt. Wenn du bereit bist, Verantwortung zu übernehmen und Teil eines motivierten Teams zu werden, freuen wir uns auf deine Bewerbung!

DAS BIETEN WIR DIR:

- **Attraktive Vergütung:** Freue dich auf ein überdurchschnittliches Fixgehalt, ergänzt durch ein attraktives Provisionsmodell und eine Umsatzbeteiligung sowie ein 13. Monatsgehalt.
- **Sichere Anstellung:** Wir bieten dir einen unbefristeten Arbeitsvertrag, der dir langfristige Perspektiven und Sicherheit gibt.
- **Karrierechancen:** Nutze unsere vielfältigen Weiterentwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten zur Führungskraft, um deine Karriere aktiv voranzutreiben.
- **Firmenwagen:** Genieße die Vorteile eines Firmenwagens von einem deutschen Premiumhersteller, den du auch privat nutzen kannst.
- **Urlaubsanspruch:** Erhole dich mit 30 Urlaubstagen im Jahr und genieße eine ausgewogene Work-Life-Balance.
- **Moderne Ausstattung:** Du hast die Wahl zwischen einem Laptop von Apple oder Windows sowie einem iPhone zur privaten Nutzung.
- **Hochwertige Dienstleistung:** Bei uns berätst du zu einer gefragten Dienstleistung, die durch höchste Qualität und beeindruckende Kundenergebnisse überzeugt.
- **Parkmöglichkeiten:** Profitiere von einem kostenlosen Parkplatz direkt am Arbeitsplatz und der Düsseldorfer Innenstadt.
- **Offene Unternehmenskultur:** Arbeite in einem jungen Team mit einer Geschäftsführung auf Augenhöhe, die regelmäßige Entwicklungsgespräche führt und offene sowie direkte Kommunikation pflegt.
- **Exklusives Fachwissen:** Erhalte Zugang zu exklusivem Branchen- und Fachwissen durch die enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung.
- **Eigenverantwortung:** Übernehme Verantwortung in deinem Aufgabenbereich und erlebe eine faire Chefebene, die deine Leistungen wertschätzt.
- **Geburtstagsüberraschung:** Als kleines Dankeschön erhältst du einen Gutschein im Wert von 50 € zu deinem Geburtstag.

DEINE AUFGABEN:

- **Bewerbermanagement:** Du führst täglich Vorstellungsgespräche und agierst als zentrale Schnittstelle zwischen unseren Kunden und Bewerbern. Dabei gewinnst du passende Talente und begleitest sie bis zur erfolgreichen Einstellung.
- **Vertrieb & Kundenbetreuung:** Du akquirierst Neukunden und pflegst unsere bestehenden Kundenbeziehungen, um eine langfristige Zusammenarbeit zu gewährleisten.
- **Selbstständige Kundenbetreuung:** Du betreust eigenverantwortlich unsere Kunden im Bereich der Arbeitnehmerüberlassung sowie der Direktvermittlung und sorgst dafür, dass ihre Bedürfnisse stets im Fokus stehen.
- **Mitarbeiterbetreuung:** Du bist verantwortlich für deinen eigenen Mitarbeiterstamm – von der Erstellung von Arbeitsverträgen und Zeugnissen über die Planung der Kundeneinsätze bis hin zu Feedbackgesprächen, in denen du wertvolle Impulse gibst.
- **Angebotserstellung & Vertragsverhandlungen:** Du erstellst maßgeschneiderte Angebote und verhandelst Verträge, um optimale Lösungen für unsere Kunden zu finden.
- **Abwechslungsreicher Arbeitsalltag:** Dein Arbeitsalltag ist vielfältig! Neben Büroarbeiten besuchst du unsere

Kunden vor Ort, führst Arbeitsplatzbesichtigungen durch und nimmst aktiv an verschiedenen Kundenaktionen teil.

DAS BRINGST DU MIT:

- **Qualifikation:** Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, ein erfolgreiches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation vorzuweisen.
- **Erfahrung:** Idealerweise kannst du bereits erste Berufserfahrungen in der Personaldienstleistung und im Vertrieb vorweisen und hast dort Erfolge erzielt, die deine Fähigkeiten unterstreichen.
- **Persönliche Stärken:** Du bist eine kommunikationsstarke Persönlichkeit, die gerne aktiv auf andere Menschen zugeht. Deine hohe Eigenmotivation treibt dich an, stets das Beste zu geben.
- **Fahrerlaubnis:** Du besitzt eine gültige Fahrerlaubnis der Klasse B, die dir Flexibilität und Mobilität in deiner Tätigkeit ermöglicht.

Wenn du Lust hast, das Unternehmen weiter aufzubauen und eine Schlüsselfigur zu sein, freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen.

KONTAKTDATEN

RESULT Personal GmbH
Düsselthaler Str. 4, 40211 Düsseldorf

Mustafa Khodeir
Telefon 0211 - 175 49 50 0 & WhatsApp: 0176 - 21 45 73 54
m.khodeir@result-personal.de
www.result-personal.de

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)